

Sælger/Teamleder

Microcom A/S søger en erfaren sælger/teamleder, til salg af vore softwaredetalløsninger EasyPOS og ScanPOS.

Stillingen:

Vi satser målrettet på vækst, hvorfor der søges en stærk salgsprofil til en spændende stilling. Du bliver ansvarlig for opsøgende såvel ny-salg som til eksisterende kunder. Arbejdsområdet vil hovedsageligt blive Danmark og senere i Norden. Det bliver din opgave at skabe et overblik over markedet og prioritere mulighederne herunder en effektiv go-to-marked model, og du skal være i stand til at skabe værdi overfor kunder. Du skal være i stand til at afdække nye markedsmuligheder og udarbejde en businessplan som beslutningsgrundlag. Du bliver ansvarlig for firmaets salgsbudget. Det er vigtigt at du forstår og formår at arbejde målrettet og bruge din egen kreativitet i forhold til at opsøge nye kundesegmenter.

Du må påregne at der i perioder med ekstraordinær travlhed, vil være andre ad hoc-opgaver såsom ordrebehandling, planlægning og div. administrative opgaver som du også skal deltage i.

Vi lægger vægt på at:

- Du har erfaring indenfor salg til og/eller detailbranchen.
- Du besidder et godt købmandskab og ”tænder” på salg.
- Du ser muligheder frem for begrænsninger, og evner at handle på dem.
- Du har gode samarbejdsevner – du ved at resultater skabes ved fælles indsats.
- Du er struktureret og du følger dine opgaver til dørs.
- Du er udadvendt og positiv med et godt humør.
- Du er en dygtig konceptudvikler og idegenerator.
- Du drives af udfordringer og du er forandringsvillig.
- Du kan bevise solide resultater over en længere periode
- Du har en markedsorienteret uddannelse
- Du er empatisk og har salgsleder erfaring, men er også klar til at gå foran og selv sælge
- Du har et højt energiniveau
- Du er i stand til at prioritere, fokusere og eksekvere

Virksomheden tilbyder dig:

Du tilbydes en spændende og udviklende stilling i en virksomhed, der opererer i et udfordrende og foranderligt marked. Virksomheden lægger vægt på at skabe et miljø med arbejdsglæde, kvalitet og sammenhold, hvor der er rum for den personlige udvikling. Der sørges for en grundig oplæring i virksomhedens produkter, så der må forventes en del dage til oplæring.

God løn og bonus efter kvalifikationer.

FRA SIMPEL IDÉ TIL INTELLIGENT LØSNING



Du bedes venligst sende din ansøgning og CV i Word/PDF. Din e-mail skal være mærket "Sælger/teamleder".

Startdato hurtigst muligt, men vi venter naturligvis gerne på den rigtige ansøger. Der holdes samtaler løbende.

Har du spørgsmål vedr. stillingen, er du velkommen til at kontakte Peter Trige på telefon 20 20 78 27 eller via mail til pta@microcom.dk.

Microcom A/S
Sygehusvej 24B
8660 Skanderborg
Tlf. 66 15 46 00

